

Aujourd'hui, nous donnons la parole à **François-Pierre RENO**, Administrateur Systèmes et Réseaux au sein de la structure Solina, fournisseur de solutions pour industriels de la charcuterie, viande, plats cuisinés, snacks et protéines végétales.



“

Quels sont les enjeux actuels dans votre secteur ?

Notre volonté d'acheter des serveurs avait pour objectif de mettre en place une configuration identique sur nos deux datacenters (Lille et Rennes).
Nous avons des attentes en termes de qualité des solutions proposées, notamment sur la connectique au niveau des performances (réseau, fibre optique).

”

“

Pourquoi avoir choisi KCT ?

Nous avons d'abord choisi KCT (alors Aviti) car c'est un partenaire bien référencé chez Dell Technologies.
En outre, les interlocuteurs KCT sont disponibles et en cas de soucis, la réaction est efficace et immédiate de la part de KCT.

”

EN BREF



Défi

« La croissance organique de Solina implique une constante évolution et adaptation de l'infrastructure afin de conserver une grande efficacité au quotidien. »



Solution

« Nous avons opté pour du Software Define Storage et de façon générale, des solutions Dell. Nous avons acheté des serveurs Dell PowerEdge R640 et dans un second temps, nous avons fait l'acquisition de serveurs Dell PowerEdge R740. »



Résultat

« Côté technologies, tout fonctionne. La différence se fait au niveau du support KCT car les interlocuteurs savent fournir des explications et des conseils par rapport aux différentes technologies et solutions possibles. »